



**Ihr Weg zum
Vertriebspartner
von LOTTO Hessen**

Werden Sie jetzt LOTTO Hessen Partner!

Sie wollen erfolgreich in den Einzelhandel einsteigen oder sich vergrößern?

Wir möchten unser Verkaufsstellennetz ausbauen und stärken. Lassen Sie uns zusammenarbeiten. Zur Eröffnung oder Übernahme von LOTTO-Verkaufsstellen in Hessen suchen wir engagierte Betreiberinnen und Betreiber.

Es lohnt sich, denn Sie und Ihre Kunden werden davon profitieren!

Hierfür bieten wir Ihnen:

- Ein attraktives und modernes Provisionssystem
- Die Möglichkeit attraktive Zusatzerträge selbst zu steuern
- Ein innovatives und attraktives Produktangebot
- Umfangreiche Informations- und Werbemittel zur Kundenbindung
- Klar überschaubare Investitionskosten
- Ein modernes Aus- und Weiterbildungsprogramm mit E-Learning Angeboten und Seminaren für Verkaufsstellen-Leiter und -Mitarbeiter
- Coaching und Betreuung durch unser Vertriebsteam –
„Wir lassen Sie nicht alleine!“



LOTTO-Verkaufsstelle eröffnen – So einfach geht's

1. Vorstellung

Sie senden uns Ihre Unterlagen und stellen sich und Ihr Geschäft bei uns vor.

2. Kennenlernen

Unser Außendienst lernt Sie in einem persönlichen Gespräch kennen.

3. Unterlagen und Überprüfung

Ihre übermittelten Unterlagen werden von LOTTO Hessen geprüft.

4. LOTTO-Seminar

Sie lernen unsere Produkte online kennen und besuchen ein Seminar.

5. Antragstellung

LOTTO Hessen stellt den Antrag für Ihre LOTTO-Verkaufsstelle und den Vertrieb von Lotteriepunkten bei der Aufsichtsbehörde.

6. Sie können starten!





LOTTO Hessen – worauf Sie sich verlassen können

LOTTO kennt jeder. Das Original sitzt in Wiesbaden und sorgt seit 1949 als LOTTO Hessen GmbH des Landes Hessen für ein ebenso attraktives wie verantwortungsvolles Glücksspiel und unverzichtbare Mittel für den Sport, soziale Projekte, die Denkmalpflege, die Kultur und die Natur in Hessen. Wir bieten Traditionsprodukte wie LOTTO 6aus49 und TOTO, neue Lotterien wie Eurojackpot, die Umweltlotterie GENAU oder auch den zunehmend wachsenden Bereich der Rubbellose an.

Dabei orientieren wir uns sowohl an den gesetzlichen Grundlagen, den Grundsätzen des Spieler- und Jugendschutzes und den Kundenbedürfnissen.

LOTTO Hessen steht für innovative Produkte und modernste Technik.

LOTTO Hessen – Zahlen und Fakten

Knapp

118



Euro pro Kopf gab
jeder Hesse 2022 bei
LOTTO Hessen aus.



Mehr als

500.000

Hessen besitzen die kostenfreie LOTTOCard.

Rund

2.000

Verkaufsstellen
bieten unsere Produkte
in Hessen an.



147 Mio.



Euro hat LOTTO Hessen im Jahr 2022 der Kultur, der
Denkmalpflege, dem Sport, sozialen Zwecken und zur
Förderung des Umweltschutzes zur Verfügung gestellt.

410 Mio.

Euro wurden im Jahr 2022
als Gewinne ausgezahlt.



*Satte Gewinne für meine
Kunden und für mich.
Ich wollte immer schon mal
ein Glücksbringer sein!«*



Ihre Provision

Unser attraktives und modernes Provisionssystem besteht aus mehreren Komponenten, die Sie auch selbst beeinflussen können.

Basisprovision

5,5 % auf alle Umsätze aus Zahlenlotterien

3,1 % auf alle Bar-Gewinnauszahlungen aus Zahlenlotterien bis 8.000 Euro

6,09% – 7,0 % auf Umsätze der Sofortlotterien (gestaffelt nach Preispunkten)

7,0 % auf ABO-Spielaufträge

Qualitätsprovision

Nach der Probezeit kann die Basisprovision auf Umsätze aus Zahlenlotterien bis zu **6,4 %** erhöht werden.

Voraussetzung hierfür ist die Teilnahme am halbjährlichen AQUA-Qualitätsmanagementprogramm. Dieses besteht aus den 3 Säulen: Qualität in der Verkaufsstelle, Verkaufsförderung und Umsatzentwicklung.

Diese Voraussetzungen benötigen Sie

Neben kundenorientiertem Service und Engagement erwarten wir von Ihnen, dass Sie unsere Produkte ansprechend in Ihrer Verkaufsstelle präsentieren.

Shop in Shop Programm

- Ein attraktives umfangreiches Angebot an Ausstattungskomponenten. Wir beteiligen uns an den Investitionskosten für die Eranschaffung aus dem LOTTO Hessen Programm mit bis zu 25 %.

Technik

- Anschluss an das LOTTO-Datennetz mit separatem, gesichertem DSL-Anschluss
Die Investitionskosten betragen einmalig 282,00 Euro zzgl. MwSt. Bei einer Geschäftsübernahme entstehen in der Regel keine Kosten.

Zahlungsverkehr und Sicherheitsleistung

- Ein Geschäftsbankkonto und ein SEPA-Firmenlastschriftmandat
- Eine Sicherheitsleistung in Form einer Kautionszahlung oder Erbringung einer selbstschuldnerischen Bank- oder Versicherungsbürgschaft.

Die Sicherheitsleistung beträgt das 2,5-fache des zu erwartenden durchschnittlichen Wochenumsatzes, max. 8.000 Euro.

- Ein aktuelles Führungszeugnis und eine aktuelle SCHUFA-Auskunft



Das bekommen Sie von uns

- Ein modernes LOTTO-Terminal
- Eine optimierte Sichtbarkeit der LOTTO-Wand durch unsere moderne Schreibwandleuchte
- Professionelle Betreuung durch unser Vertriebsteam
- Praxisbewährte und umsatzsteigernde Trainings in Ihrer Verkaufsstelle
- Eine Hotline mit eigenen Mitarbeitern zu Ihrer Unterstützung

Und das alles ohne Wareneinsatz

Erweitern Sie Ihr Angebot

Günstige Konditionen für Ihre Sortimentserweiterungen durch unser Tochterunternehmen ilo-profit.

profit 
DEN MACHEN SIE MIT UNS



SIM-Karten und
Telefon-Aufladungen



Papier-, Büro- und
Schreibwaren



Geschenk- und
Non-Food-Artikel



Grußkarten



Gutscheinkarten



Coffee to go



Paketdienste



Fernbustickets u.v.m.

Aus- und Weiterbildung nach Maß



Sie und Ihr Team sind uns wichtig! Daher legen wir Wert auf eine individuelle und praxisnahe Aus- und Weiterbildung. Neben den Seminaren in unseren dezentralen Schulungszentren bieten wir Ihnen auch Trainings vor Ort in Ihrer Verkaufsstelle. Unsere hauseigene Lernplattform LOLA rundet das Angebot mit einer Vielzahl an Lernmodulen ab.

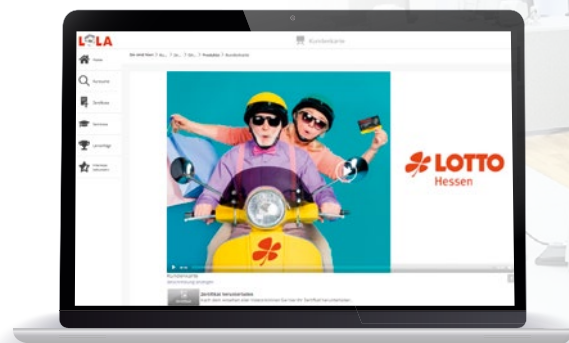
Vor dem Start Ihrer LOTTO-Verkaufsstelle

Teilnahme an einem 1-tägigen Basis-Seminar in Wiesbaden

Sie haben bereits Vorkenntnisse oder betreiben einen Supermarkt oder eine Tankstelle?

Hier bieten wir Ihnen individuelle auf Sie abgestimmte Schulungen vor Ort in Ihrem Pausenraum, auch für Ihre Mitarbeiter.

Die Kosten für das Basis-Seminarpaket betragen, unabhängig von der Teilnehmerzahl einmalig 200 Euro zzgl. MwSt. und werden 4 Wochen nach Eröffnung Ihres Geschäftes über Ihre LOTTO-Abrechnung verrechnet. Seminare für Ihr Personal sind generell kostenfrei.



Sie möchten uns kennenlernen?



Bitte stellen Sie sich und Ihr Geschäft kurz per Mail bei uns vor. Wir freuen uns über eine Beschreibung Ihres Geschäftes, die Lage, Ihre Branche und Ihr Sortiment sowie Informationen zur Kundenfrequenz und Ihren Öffnungszeiten.

LOTTO Hessen GmbH
Abteilung Vertriebsservice
Rosenstraße 5–9
65189 Wiesbaden



Telefon 0611/3612-737



vertriebsservice@lotto-hessen.de

[lotto-hessen.de](https://www.lotto-hessen.de)